



Wir sind ein international erfolgreich auftretender Hersteller hoch qualitativer Klinik- und Praxisausstattung sowie innovativer Medizintechnik. Als inhabergeführtes Unternehmen mit Sitz in Eppingen ist unsere Struktur mittelständisch geprägt, die Entscheidungswege sind kurz. Zufriedene Kunden und Partner sind der Maßstab für unser gemeinsames Handeln.

Unser Unternehmen ist auf internationales Wachstum ausgerichtet. Zur Realisierung unserer Ziele suchen wir Sie, ab sofort, für die Position als

Sales Manager (m/w/d)

Ihre Aufgaben

- Aufbau und Betreuung eines internationalen Händlernetzwerkes
- strategische Neukundenakquise, Pflege von Geschäftsbeziehungen mit Schwerpunkt B2B
- Marktbeobachtung und Erstellung von Marktanalysen
- Generieren von Wachstum in den zugewiesenen Verkaufsregionen
- fachgerechte und überzeugende Produktvorstellung
- Anbahnung, Vertragsverhandlung sowie -abschluss
- Kundensupport während und nach der Projektabwicklung
- enge Zusammenarbeit mit dem Innendienst

Das erwarten wir von Ihnen

- erfolgreich abgeschlossene Ausbildung oder ähnliche Qualifikation
- erste Erfahrungen im Vertriebsaußendienst, vorzugsweise technischer Produkte mit Schwerpunkt B2B
- sehr gute Englischkenntnisse, gerne auch weitere fundierte Fremdsprachenkenntnisse
- überzeugendes und gewinnendes Auftreten, Verhandlungsgeschick und Abschlussicherheit
- eine selbstständige Arbeitsweise und eine hohe Einsatzbereitschaft zeichnen Sie aus
- hohe Reisebereitschaft, Sportlichkeit sowie Koordinationsfähigkeit zu Produktdemonstrationen
- interkulturelle Kompetenz

Durch Ihre Berufserfahrung erkennen Sie die Perspektiven innerhalb eines wachsenden Unternehmens in Zusammenarbeit mit einem motivierten Team.

Wir suchen das Gespräch mit engagierten Interessierten und freuen uns auf Ihre Bewerbung!

Bitte senden Sie Ihre Bewerbung mit den vollständigen Unterlagen einschließlich der Angaben zum frühestmöglichen Eintrittstermin und Gehaltsvorstellung per E-Mail an alexander.gromut@likamed.de.